



# 5つのステップが売上を上げる!

取引先との会話の中で

- 価格で比較されてしまう
- 売り込み的な雰囲気になってしまう
- 世間話は出来ても、効果的な提案ができない
- 提案してもなかなか興味をもってもらえない

5ステップクロージングでは  
売り込み・価格交渉ナシのストレスフリーの契約を  
実現させる顧客獲得型のコミュニケーション法をお伝えします

【講師】 コミュニケーションプロデューサー  
丹羽 俊彦氏 (若鯨会現役会員)

開催日 9月18日 (火) 18:30 ~ 21:45

受付開始 18:00

第一部 若鯨会現役会員によるセミナー

第二部 現会員との交流会

※立食buffet及び飲み物(アルコール)  
などを準備しております。  
振り込み手数料は各自でご負担願います。

参加費 4,000円

募集人数 限定45名 ※定員に達し次第、  
受付を締め切らせていただきます。

対象者 昭和44年4月2日以降生まれの経営者  
後継者、及びそれに準じる経営陣

問合先 名古屋商工会議所  
若鯨会事務局 田中利直 (052-223-5636)

名古屋商工会議所 5階会議室D  
名古屋市中区栄 2-10-19  
TEL:052-223-5620

会場



入力フォームよりお申込み下さい。

参加ご希望の方は8月31日(金)  
までに入力フォームより  
登録をお願い致します。

短縮URL ⇒ <https://goo.gl/iEVH3p>





若鯨会を  
知らないだと！

名古屋最大級の  
異業種交流団体だぞ！



若鯨会では、世代/業種を超えた経営者同士の  
仲間づくりができます。

あなたも仲間になりませんか？

若鯨会WEB： <http://wakashachi.net>



明日から使える「経営に役立つセミナー」と  
経営者の仲間づくり-若鯨会の紹介がセットになった  
1年に1回しかない、このイベントに是非ご参加下さい！

ホントは若鯨会の仲間には教えないことを…



特別に  
教えない！

### 講師紹介

食品会社や輸入青果物卸売に勤務する。  
会社員時代の約10年間で営業、工場管理、人事総務業務などを経験し、  
人事制度の構築や業務の効率化、社内制度の整備に貢献する。  
その間に社会保険労務士資格の取得、コーチングの取得をする。  
2002年の開業後、コーチングスクールも  
開校させプロコーチの養成に関わる。  
その後、企業研修やしゃべる就業規則の作成・指導運用、  
人事トラブルの対応や改善対応、5ステップクロージング講座など、  
同業である社会保険労務士やコンサルタント等を対象に開講するなど、  
手続き以外の業務を拡大する。  
現在は、中部電力㈱の「しごと支援アドバイザー」として、  
部下育成、人間関係、キャリアアップ等について  
管理職を中心とした個別面談業務も行っている。

### 研修・関与実績企業

陸上自衛隊、労働局、独立行政法人、公立中学校、大学、専門学校、  
県民事務所、商工会議所、病院・診療所、歯科医院、電力会社、健康  
保険組合、労働衛生業、食品製造業、建築業、電気設備業、医療コン  
サルタント業、IT関連業、自動車販売業、サービス業、金融業、自動  
車部品製造業、プラスチック製品製造業、不動産業、金属製品加工  
業、運送業、自動車整備業、派遣業、学習塾、スチール製品製造業、  
保険代理店業 その他